

KOLLEGEN GESUCHT!

Key Account Manager Automotive (m|w|d)

Deine Aufgaben:

- **Key Account:** Zentraler Ansprechpartner für definierte Kunden und Marktsegmente, inklusiver Reisetätigkeit und der eigenverantwortlichen Bearbeitung des Verkaufsgebiets gemäß der Vertriebsstrategie im Geschäftsbereich Automotive
- **Erfüllung der Umsatzziele:** Nachhaltige Sicherung & Steigerung der Umsatzziele im Geschäftsbereich Holzindustrie
- **Neukundenakquise & Kundenbindung:** Akquise von Neukunden & Neuprojekten sowie Engagement & Empathie, um Kundenbedürfnisse & -wünsche zu erfüllen
- **Projektmanagement:** Steuerung und Koordination von Kunden- und Produktentwicklungsprojekten
- **Interdisziplinäre Zusammenarbeit:** Enge Zusammenarbeit mit internen und externen Schnittstellen
- **Preis- & Vertragsmanagement:** Führung von Verhandlungen zu Rahmenverträgen und Konditionen und Sicherstellung einer profitablen Preisgestaltung in Abstimmung mit internen Abteilungen
- **Reporting & Analyse:** Regelmäßige Berichterstattung zu Marktentwicklungen, Kundenfeedback und Verkaufszahlen zur Ableitung strategischer Maßnahmen
- **Risikomanagement:** Erkennen und Minimieren von potenziellen Risiken in der Kundenbeziehung und Projektabwicklung

Was Dich auszeichnet:

- **KnowHow** Mehrjährige Berufs- und Vertriebserfahrung im Bereich Automotive, idealerweise Erfahrung in den **Kernprozessen Lackieren, Kleben und Kunststoffspritzen** sowie zu deren Anwendungen im Bereich **Automotive Interieur / Exterieur**. Kenntnisse der Automotive-Prozesse (Automotive-Core-Tools etc.) von Vorteil
- **Vertrieb:** Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- **Verhandlungssicher:** Verhandlungssichere Verkaufspersönlichkeit & sicheres fundiertes Auftreten im Kundenkontakt
- **Unternehmerisches Denken:** Eigenverantwortliche, präzise & strukturierte Arbeitsweise
- **Networking:** Guter Netzwerker und interkulturelle Kompetenz
- **Sprachen:** Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprache von Vorteil
- **Reisebereitschaft (weltweit) & Freude am Umgang mit Menschen**

Wir bieten Dir:

- **Modernes Wertegerüst:** Mitarbeit in einem innovativen & teamorientiertem, modernen Familienunternehmen
- **Spannend:** Zusammenarbeit mit TOP-OEMs und Zulieferern und Mitgestaltung des automobilen Wandels
- **Zukunft:** Spannende Herausforderungen & langfristige Entwicklungschancen
- **Flexibilität:** Flexibles Arbeitszeitmodell & mobiles Arbeiten
- **Firmenwagen mit Privatnutzung**
- **Mitarbeiter-Benefits:** Urlaubsgeld, vermögenswirksame Leistungen, betriebliches Gesundheitsmanagement (EGym Wellpass, Bike-Leasing) etc.

Votteler Lackfabrik GmbH & Co. KG
Personalabteilung Votteler
Schwieberdinger Str. 97/102
70825 Korntal-Münchingen
www.votteler.com

Du willst unsere Zukunft mitgestalten?

Wir freuen uns auf Deine **Bewerbung** inklusive **Lebenslauf, Zeugnissen und Referenzen**. Schicke diese bitte unter Angabe eines möglichen Eintrittstermins an bewerbung@votteler.com oder rufe Michael Schrade an unter **+49 711 9804-5**.